

RÉPONDRE À UN APPEL D'OFFRES PUBLIC

Comprendre les enjeux et bâtir une réponse

La commande publique régionale représente une opportunité d'activité et de chiffre d'affaires importante pour un organisme de formation.

L'objectif de cette formation est d'aider les OF à décrypter les enjeux et attendus des appels d'offres publics et plus particulièrement le PRF Centre-Val de Loire, bâtir une méthodologie de positionnement et une stratégie de réponse, envisager la constitution de consortium et être au fait des problématiques qui impacteront l'analyse des réponses.

Destiné aux organismes de formation ayant le projet de soumettre une réponse au prochain plan régional de formation de la Région Centre-Val de Loire, ce module propose une approche méthodologique concrète pour professionnaliser sa capacité à se positionner sur ce marché et construire une réponse pertinente.



PUBLIC :

Dirigeant d'OF, équipe de direction d'OF, responsable du développement commercial, responsable des partenariats



DURÉE :

2 jours



FORMAT :

Temps individuel
1,5 heure en amont



Temps collectifs
2 jour en présentiel

Parcours d'Accompagnement Stratégique

Sur demande, un accompagnement intra est possible

[Plus d'informations sur le PAS](#)

Les dates, lieux et modalités de participation sont précisés dans le formulaire d'inscription.

CETTE ACTION EST ANIMÉE PAR

PARADOXES

Relier les mondes

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les opportunités et le cadre administratif de la commande publique
- Connaître les enjeux nouveaux de la commande publique et le positionnement de son OF sur ces sujets
- Positionner (ou non) son OF sur un appel d'offre selon des critères objectifs et bâtir une stratégie de réponse
- Définir les contours et le pilotage de la réponse

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Apports techniques
- Apports méthodologiques
- Ateliers de co-construction
- Illustrations et focus
- Mises en situation et restitutions

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluation des connaissances (quiz digitaux, mises en situation)
- Évaluation de la réaction/satisfaction des participants, à travers un questionnaire dématérialisé, envoyé par mail à l'issue de la formation

PRÉREQUIS

- Avoir le souhait de répondre au prochain PRF Centre-Val de Loire

DÉROULÉ PÉDAGOGIQUE



1,5
heure

Avant la formation

- Questionnaire de positionnement
- Prendre connaissance des ressources suivantes : [CCTAC et CCAAC du PRF 2021 CVL](#)



2 jours

Cadre général de la commande publique

- Qu'est-ce que la commande publique ?
- Avantages et opportunités de la commande publique régionale
- Conditions administratives et juridiques à respecter

Avant de répondre : opportunités et positionnement

- Comprendre le contexte et le besoin dont émane la commande
- Comprendre les enjeux propres au PRF
- Avoir une veille efficace
- Se positionner sur une réponse

La réponse à une consultation publique

- A quoi ressemblent les pièces d'une consultation ?
- Savoir décrypter une consultation PRF
- Définir une stratégie de réponse
- Piloter la réponse
- Savoir mettre en avant sa proposition
- Connaître les pièges et anticiper les difficultés

Répondre aux enjeux de la commande publique

- Comprendre les enjeux nouveaux et conséquences pour les OF
- Intégrer ces enjeux à la pratique de l'OF
- Présenter les actions de l'OF au sein de la réponse
- Leviers de partenariats

INSCRIPTIONS

Modalités d'inscription :
[Formulaire](#) par QR code



Délai d'inscription :

Jusqu'à 7 jours avant le début de l'action. Possibilité de s'inscrire indépendamment sur chaque session.

ACCESSIBILITÉ ET CONTACT

Pour tout besoin spécifique ou complément d'information, l'équipe Trans'Formation est disponible à l'adresse suivante :

[**transformation@centrevaldeloire.fr**](mailto:transformation@centrevaldeloire.fr)

Retrouvez le portail Trans'Formation sur :
[Etoile Pro](#)