



# **Comment lever les freins liés à la recherche d'entreprises dans le domaine de la Bioproduction chez les étudiants ?**

## **1. Le client expose son problème**

- 1.1. On a des formation Bac +2/+3 après parcours universitaire et ne connaissent pas l'entreprise
  - 1.1.1. ils ne savent pas identifiés ce qu'est une entreprise BioPROD
- 1.2. Ils ont pas beaucoup d'autonomie dans la recherche d'entreprises
  - 1.2.1. ils se reposent beaucoup sur l'IMT
- 1.3. Ils n'ont pas les codes pour rechercher du travail
  - 1.3.1. faut-il appeler, répondre à une annonce ?
- 1.4. c'est très dur de trouver une entreprise Bio PROD sur le bassin régional

## **2. Les consultants reformulent "ce que je comprends de ta situation, ce que je comprend de ton besoin" et posent des questions pour clarifier**

- 2.1. Sont-ils démunis pour argumenter ?
  - 2.1.1. oui car ils n'ont qu'une base théorique
- 2.2. Savent-ils quels métiers vont-ils pouvoir faire ?
  - 2.2.1. non car ils y a beaucoup de métiers avec des noms complexes
- 2.3. Y'a t-il une obligation d'immersion pour valider le projet professionnel ?
  - 2.3.1. non
- 2.4. Existe-il une formation à la recherche d'entreprise ?
  - 2.4.1. un peu sur l'entretien de 30mn
  - 2.4.2. ca s'est fait pendant le COVID sous forme d'atelier
- 2.5. Est-ce que c'est un vrai problème pour l'IMT ?
  - 2.5.1. oui mais ceux qui ne trouvent pas, on les bascule en formation tampon
- 2.6. Est-ce que les contraintes de mobilités ont été étudiées ?
  - 2.6.1. oui et on ne recrute pas s'ils ne sont pas mobiles
- 2.7. As-tu noué des partenariats avec des structures d'hébergement sur la région ?
  - 2.7.1. non

## **3. Le client formule sa demande : "Aidez-moi à..."**

- 3.1. prouver aux étudiants que c'est possible de trouver une entreprise

## **4. Les consultants font des propositions folles, irréalisables avec leur baguette magique**

- 4.1. Je ferai le salon international de la BioPROD
  - 4.1.1. et j'inviterai tous les prospects apprentissage BioPROD

## **5. Les consultants font des propositions : « si j'étais dans ta situation, je.... »**

- 5.1. je collecterai des témoignages de "parcours gagnant"
- 5.2. je nouerai des partenariats avec les entreprises de BioPROD
- 5.3. J'organiserai des ateliers de recherche d'alternance
- 5.4. J'organiserai une visite d'entreprises à Paris
- 5.5. J'inviterai des entreprises BioPROD à venir témoigner de ce qu'elles font
- 5.6. J'utiliserai plus les supports existant (vidéos, témoignages, démos)
- 5.7. Je modifierai le contenu des informations collectives

## **6. Le client retient 3 propositions**

- 6.1. je nouerai des partenariats avec les entreprises de BioPROD
- 6.2. Je ferai le salon international de la BioPROD
  - 6.2.1. et j'inviterai tous les prospects apprentissage BioPROD
- 6.3. J'organiserai des ateliers de recherche d'alternance